

Kandidaten-Nr.:
Name:
Vorname:



Schweizerischer Verband technischer Kaderleute
Société suisse des cadres techniques
Società svizzera dei quadri tecnici

Berufsprüfung Technische Kaufleute / 2019

Marketing und Verkauf

LÖSUNGSBLÄTTER

Verwenden Sie für die gesamte Prüfung **ausschliesslich** folgende Lösungsblätter.
Bemerkungen und Notizen auf den Aufgabenseiten werden nicht bewertet.

Sollte der Platz nicht ausreichen, nutzen Sie bitte die Rückseiten der Lösungsblätter.
Zusätzlich sind zwei leere Lösungsblätter beigelegt, weitere Lösungsblätter sind bei der Aufsicht erhältlich.

Teil 1: Geschlossene Wissensfragen

Multiple-Choice-, Single-Choice-, Reihenfolge-, Zuordnungsaufgaben

Bewertung:

pro Teilaufgabe 2 Punkte = 34 Punkte

Aufgaben	Lösungen			
	A	B	C	D
1.1.				
1.2.				
1.3.				
1.4.				
1.5.				
1.6.				
1.7.				
1.8.				
1.9.				
1.10.				
1.11.				
1.12.				
1.13.				
1.14.				
1.15.				
1.16.				
1.17.				

Kandidaten-Nr.:

Name / Vorname:

Teil 2: Offene Wissensfragen

Bewertung:

pro Aufgabe erhalten Sie maximal 6 Punkte.

Situative Fragen

Aufgabe 2.1. Marktsegmentierung

Kandidaten-Nr.:

Name / Vorname:

Aufgabe 2.2. Verkaufsförderungsmassnahmen

Verkaufsförderungsmassnahme für den Handel	Detailliertes und fallbezogenes Beispiel
1.	
2.	

Kandidaten-Nr.:**Name / Vorname:**

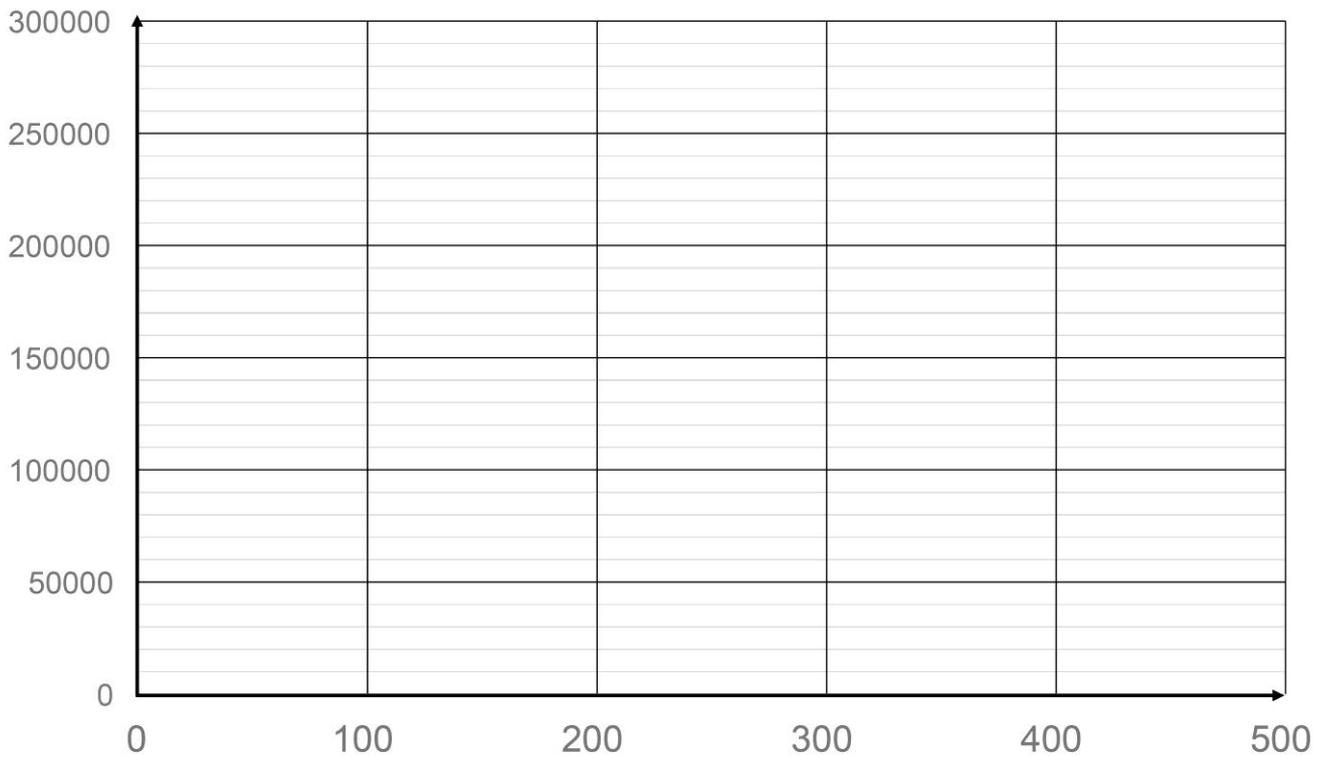
Aufgabe 2.3. Kundenakquise

Wichtiger Erfolgsfaktor	Detaillierte Erläuterung
1.	
2.	

Kandidaten-Nr.:**Name / Vorname:**

Visualisierungsaufgabe

Aufgabe 2.4. Break-even-Analyse



Kandidaten-Nr.:

Name / Vorname:

Offene Textaufgabe

Aufgabe 2.5. Sekundärmarktforschung

Risiko 1:

Risiko 2:

Kandidaten-Nr.:

Name / Vorname:

